



Ontdek het aanbod

overtuig- & vergadertrainingen



NEDERLANDS
DEBAT INSTITUUT

OVERTUIG JOUW WERKOMGEVING

Wij willen je graag helpen om een goede spreker te worden en gesprekken in jouw organisatie naar een hoger niveau te tillen. Wij verzorgen trainingen op het gebied van goed spreken. Die keuze hebben we bewust gemaakt omdat daar onze passie ligt.

Onze trainingen bestaan altijd uit korte blokjes theorie die worden afgewisseld met praktijkoefeningen. Zodat je aan het einde van de dag niet alleen veel weet over argumenteren, presenteren, voorzitten en leiderschap maar hier vooral ook heel veel mee hebt geoefend.

Het Nederlands Debat Instituut

Goed spreken en goede gesprekken brengen je vooruit. Als mens en als maatschappij. Daarom helpen wij al 20 jaar individuen om beter te spreken en organisaties om beter het gesprek aan te gaan.

In veel van wat we doen staat debatteren centraal. Omdat we geloven dat het debat onmisbaar is in ieder goed gesprek. Maar waarom moet je nu juist voor een training van het debatinstituut kiezen?



Bevlogen trainers

Al onze trainers zijn bevlogen professionals. Zij kennen en snappen de uitdagingen waar jij voor staat, en weten dat de praktijk altijd anders is dan de theorie. Ze kunnen eindeloos voorbeelden en suggesties geven vanuit de praktijk over wat werkt en wat de grootste valkuilen zijn.



Blijven leren en enthousiasmeren

Spreeken leer je door te spreken. Onze trainingen zijn heel goed maar zijn vooral een eerste stap op weg naar succes. Je zal na de training zelf moeten blijven oefenen en willen blijven verbeteren. Wij helpen je daar graag mee. Dat doen we door je regelmatig concrete tips te sturen en door je uitnodigen voor onze maandelijkse oefenavond.



Bewuste focus & maatwerk

Wat ons bijzonder maakt is dat wij enkel en alleen trainingen verzorgen op het gebied van goed spreken. Daar weten wij dan ook alles van af en willen we de allerbeste in zijn. We geven trainingen aan mensen uit de hele samenleving. Doordat wij zo breed georiënteerd zijn, weten wij precies waar wat nodig is om je verder te ontwikkelen

Persoonlijk advies?

Wij denken graag met je mee.
T: (035) 625 20 50
M: info@debatinstituut.nl

Overtuigtraining

BEWUST BEÏNVLOEDEN

Bekijk de komende
startdagen van bewust
beïnvloeden en schrijf je in!

Bekijk de startdagen



Ontdek de verschillende beïnvloedingsstijlen tijdens de training Bewust beïnvloeden

Zet de beïnvloedingsstijlen in om iemand te overtuigen

Herken je dit? Je hebt werk van een collega overgenomen zonder dat je weet waarom je daarmee hebt ingestemd. Of je krijgt jouw idee weer niet door de vergadering heen, terwijl je collega bijna moeiteloos zijn plannen laat doorvoeren. Je hebt waarschijnlijk te maken hebt gehad met iemand die de beïnvloedingsstijlen van Robert Cialdini meester is. Wil jij deze communicatietechniek leren herkennen en beheersen? Schrijf je in voor de training Bewust beïnvloeden.

Beïnvloeden met verbale communicatie

Goed nieuws: beïnvloeden is een vaardigheid die iedereen kan leren. Met de beïnvloedingsstijlen kun je gericht een klant of relatie op een positieve manier beïnvloeden en ze in de goede richting sturen. Zet jouw verbale communicatie in om iemand te overtuigen van jouw gelijk of idee.

Versterk je overtuigingskracht met de theorie van Cialdini

Deze tweedaagse overtuigtraining gaat uit van de zeven principes van beïnvloeding. Deze

beïnvloedingsstijlen zijn ontwikkeld door Robert Cialdini, dé expert op het gebied van beïnvloeden. Zijn methode is gebaseerd op menselijke communicatie en sociaal gedrag. Samen met onze ideeën over overtuigingskracht geven we je stap voor stap handvaten om de beïnvloedingstechnieken in jouw voordeel te gebruiken.

- ✓ Herken beïnvloedingstrucs
- ✓ Positief beïnvloeden
- ✓ Versterk je overtuigingskracht
- ✓ Beïnvloeding ontkrachten en omdraaien
- ✓ De 7 principes van Cialdini
- ✓ Oefen met praktijksituaties

Programma

Deze overtuigtraining bestaat uit twee dagen met een aantal weken ertussen. In je dagelijkse praktijk kun je dan makkelijk de kennis toepassen die je hebt opgedaan in dag 1. De tweede dag is nog meer gericht op de praktijk. Samen met de trainer bespreek je de situaties waarin je de geleerde technieken hebt toegepast. Waarom ging dit goed of waar is er nog ruimte voor verbetering? Tijdens de tweede dag werk je samen met de trainer aan het aanscherpen van jouw aandachtspunten. En

bouw je verder aan je overtuigvaardigheden.



Dit zijn de 8 stappen die jou bewust maken van beïnvloeding

DAG 1: DE GEHEIMEN VAN OVERTUIGINGSKRACHT

Introductie: De drie geheimen van overtuigingskracht

Stap 1: Sociale bewijskracht

Oefening: Iedereen is het hierover eens

Stap 2: Autoriteit

Oefening: Geen ruimte voor discussie

Stap 3: Schaarste

Oefening: Limited edition

Stap 4: Consistentie en commitment

Oefening: De kracht van herhaling

DAG 2: DE BEÏNVLOEDINGSSTIJLEN VAN CIALDINI IN DE PRAKTIJK

Stap 5: Sympathie

Oefening: Maak het persoonlijk

Stap 6: Wederkerigheid

Oefening: quid pro quo

Stap 7: Eenheid

Oefening: De kracht van samen

Stap 8: De finale – Cialdini op het werk

Finale oefening: Pas alle beïnvloedingsstijlen toe op je eigen casus

Voor wie?

Ook jij hebt het vast wel eens; jouw idee wordt tijdens een vergadering geparkeerd terwijl je collega met bijna hetzelfde idee op veel enthousiasme kan rekenen. Het zou zomaar kunnen

dat je collega één van de beïnvloedingsprincipes van Cialdini heeft toegepast. Wil jij ook op een positieve manier mensen beïnvloeden en je collega's overtuigen en je werknemers aanzetten tot actie, volg dan de training 'Bewust beïnvloeden'.

Verbale communicatie in het bedrijfsleven

Deze training is voor professionals die in hun werk afhankelijk zijn van effectieve en overtuigende verbale communicatie. Van adviseurs tot advocaten, van beleidsmedewerkers tot bestuurders, en van managers tot marketeers. Iedereen heeft te maken met verbale communicatie in het bedrijfsleven. De training Bewust beïnvloeden is zo ingericht dat het breed inzetbaar is.

Veel praktische kennis en vaardigheden worden op een erg leuke manier aangeboden door een uitstekende trainer!

Cursist 2019

Waarom bij ons?

Wij hebben deze training ontworpen omdat wij groot fan zijn van Robert Cialdini en zijn principes. Hij heeft deze in eerste instantie bedacht voor marketingdoeleinden. Maar wij geloven dat ze in veel meer situaties toepasbaar zijn en iedere professional ze goed kan gebruiken.

Bewust beïnvloeden in de praktijk

In de training gaan we ook aan de slag met een casus uit jou eigen praktijk. Wil je het MT jouw



goede idee laten invoeren of wil je meer eenheid creëren binnen jouw team? Allemaal mogelijke situaties om mee te oefenen. Door de persoonlijke aandacht van onze trainers en de 20 jaar ervaring op het gebied van overtuigingskracht, herkennen we elke situaties en weten we als geen ander mee te denken in oplossingen.

Ook na de training blijven oefenen!

Oefening baart kunst. Daarom kun je bij ons ook na de training onbeperkt blijven oefenen met het verbeteren van je overtuig- en beïnvloedingsvaardigheden. Dit bieden wij:

- ✓ Maandelijks gratis oefenavond voor oud-cursisten
- ✓ Opfristips per mail om ook na je training te blijven oefenen
- ✓ 4x per jaar exclusieve uitnodigingen voor expertmeetings en masterclasses

De locatie

Al onze trainingen worden gegeven op een centrale locatie in het land die goed bereikbaar is met zowel de auto als het openbaar vervoer. We informeren je tijdig over waar jouw training gegeven wordt.

Persoonlijke coaching

Wil je mee diepgang na de training beïnvloeden? Wil je jouw overtuigingskracht vergroten door specifiek te werken aan je valkuilen en je kwaliteiten te versterken. Kies dan ook voor een persoonlijke training, waarbij je in een één-op-één sessie met een trainer dieper ingaat op jouw leerdoelen. Met nog meer persoonlijke aandacht kun jij je overtuigingskracht vergroten en je collega's positief beïnvloeden.

De tweedaagse training Bewust

beïnvloeden: € 1.495

Dit is inclusief studiemateriaal, luxe catering, onze bestseller 'Debatteren om te winnen', het deelnemerscertificaat en uitgebreide begeleiding na de training.

Bewust beïnvloeden + persoonlijke coaching*:

€ 2.590,-

*In combinatie met een training krijg je 20% korting op de persoonlijke coachingssessie.

De data van de trainingen zijn te boeken via www.debatinstituut.nl

Klik hier om de komende startdagen van deze cursus te zien en om je in te schrijven



Wij denken graag met je mee

Wil je graag advies over de training? Neem dan contact met ons op. **Tamara de Jong** relatiemanager Trainingen
035 - 625 20 50 | info@debatinstituut.nl